



BUSINESS ALLIANCE FOR SECURE COMMERCE

BASC VENEZUELA PRESENTA LOS SIGUIENTES CURSOS PARA EL AÑO 2025.

I BLOQUE ENERO - MARZO Capacitación en:
1. Planificación estratégica basada en escenarios
2. La planificación estratégica en la administración de empresas
3. Rupturas de Paradigmas. El Administrador y el Gerente de Hoy y Mañana.
4. Perspectivas económicas para el segundo trimestre del año, prospectivas y escenarios
5. La Gestión del cliente en ambientes digitales, su atención y seguimiento ¿Una Inversión rentable para la empresa?
6. Obligaciones legales del empleador: el cumplimiento de su empresa ante eventuales fiscalizaciones
7. Ciberseguridad Nivel 1 - 2023
8. Ciberseguridad Nivel 2 – 2023
II BLOQUE ABRIL - JUNIO Capacitación en:
9. Nuevos escenarios económicos y geopolíticos para el comercio internacional
10. Estructura de pago de tu nómina. Dolarización del salario
11. Política y programa de responsabilidad social en el Sistema de Gestión
12. Significado y evaluación de la responsabilidad social empresarial. De la norma ISO 26000 a la Norma ISO 28000 para la seguridad logística, control del contenedor.
13. Líder Coach para Administrar el Sistema de Gestión
14. Desarrollo de Indicadores de los sistemas de Gestión KPI's
15. Sistema de gestión anti Soborno ISO 37001
16. Cómo hacer un plan de gestión de riesgos
17. Transformación digital en la cadena de suministros
18. Incoterms para un comercio seguro
19. Desafíos y Oportunidades del marketing estratégico para el comercio internacional

20. Estrategias para el fortalecimiento de la marca en el comercio internacional
III BLOQUE JULIO - SEPTIEMBRE
Capacitación en:
21. Relaciones con entes y organismos nacionales, internacionales o multilaterales para el financiamiento de propuestas que promuevan el desarrollo de una economía productiva.
22. ¿Por qué las empresas deberían adoptar un Content Management System para el Ecommerce?
23. Estrategia del océano azul: probar nuevos mercados en el comercio internacional
24. Cómo hacer un estudio técnico financiero para el comercio internacional
25. Mentoring para el comercio internacional
26. Técnicas de negociación para el comercio internacional
IV BLOQUE OCTUBRE-DICIEMBRE
Capacitación en:
27. Gestión del estrés laboral para el comercio
28. Gestión del salario emocional
29. Gestión de la salud mental organizacional
30. Gestión del riesgo, modelo ISO 31000
31. Gestión del riesgo aplicable a exportaciones
32. Blockchain, aplicación y beneficios en la cadena de suministros
33. Transformación digital en la cadena de suministros
34. Ciberseguridad y tecnología de la información
35. Planificación estratégica basada en escenarios
36. Prospectiva y escenarios
